

“kintone と自動化ツールの連携で、業務課題を柔軟に解決支援” 無料オンラインセミナーを 6/26 に開催！ オートロ(株)×ネオス(株)

テクミラホールディングスの子会社であるネオス株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役 社長執行役員:池田 昌史、以下 ネオス)は、自動化ツールのウェブオートロボット「AUTORO」を提供するオートロ株式会社(本社:東京都港区、代表取締役:福田 志郎、以下オートロ)と共同で、業務改善プラットフォーム「kintone」の活用方法や事例をご紹介しますオンラインセミナーを 6 月 26 日(木)に開催いたします。

サイボウズのオフィシャルコンサルティングパートナーであるネオスは、これまで培ってきた幅広い業種を対象としたシステムやアプリの開発経験を強みとして、「kintone」を活用した業務支援ソリューションを提供しています。

このノウハウを活かし、カスタマイズ用テンプレートである【営業支援 DX on kintone】をはじめ、「kintone」で構築した業務アプリと外部クラウドサービスの連携により業務効率化を促進するサービスメニュー【Connected Solution for kintone】など、ネオス独自のソリューションを展開しています。

導入しただけで終わらせない！ kintone × 自動化ツールで進める業務改善

この度のセミナーでは、kintone が得意とする業務領域や、実際にどのようなアプリが作れるのかといった基本的な利用方法から、導入後に活用範囲を広げていくための工夫や事例まで、デモを交えながらご紹介します。また、kintone をもっと便利に活用する手段として、自動化ツール「AUTORO」と組み合わせた活用例や、kintone と他システムとのデータ連携やデータ入力の自動化による業務改善についてお伝えしますので、ぜひご参加ください。

■開催日時: 2025 年 6 月 26 日(木) 14:00 ~ 15:00

■形式: オンライン開催

■受講料: 無料

■共催: オートロ株式会社・ネオス株式会社



■詳細/お申し込みはこちら:

https://autoro.io/seminar/20250626/?utm_source=neos

■内容

- kintone でどんな業務ができるのか、具体的な事例やアプリのイメージ紹介
- さまざまな機能を使って、kintone をもっと便利に活用する方法
- 導入後の進め方や定着に向けた工夫、実際の業務改善事例
- kintone と他システムとのデータ連携によって、日々の業務を効率化する方法

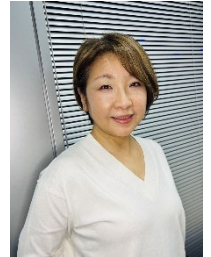
●本セミナーはこのような方におすすめです！

- ・kintone の導入を検討していて、活用イメージをつかみたい方
- ・kintone を導入したものの、もっと使いこなす方法を知りたい方
- ・日々の業務を効率化・仕組み化していきたいと考えている方
- ・他社の活用事例や、自動化を取り入れた kintone 運用に興味のある方

<登壇者>

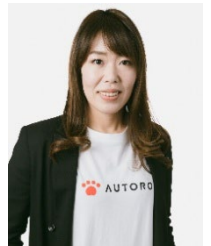
ネオス株式会社 企画営業本部 リーダー 根本 美和子

前職では長年にわたり、「販売管理」や「会計システム」などの業務システムに関する営業に従事。加えて、代理店支援やマーケティング業務にも携わり、kintone 案件の対応も経験する。2019 年にネオス株式会社へ入社後は、kintone 関連の提案・支援を中心に活動している。



オートロ株式会社 セールスディレクター 石塚 愛弓氏

新卒で株式会社いい生活に入社、不動産業界向けの業務支援クラウド・SaaS の新規営業としてテレアポ・飛び込み・新規提案・オンボーディングを経験。その後はプレイングマネージャーとして担当顧客を持ちつつ、後輩育成にも取り組む。2022 年にオートロ株式会社に入社。フィールドセールスとして新規商談・既存顧客へのアップセル提案、営業活動の効率化に関するプロジェクトに携わる。



ネオスの kintone ソリューションについて

■【営業支援 DX on kintone】

ネオスがもつ CRM・SFA ソリューションの知見や UI/UX ノウハウにより、「営業担当者のニーズを具現化する」テンプレートです。必要なデータへ素早くアクセスできる設計・機能を備えたポータル画面や、一覧性が高く進捗管理に最適な各種画面、業務に役立つ多彩なプラグインの標準搭載など、kintone をより使いやすく快適なユーザビリティにカスタムし、日々の進捗管理や営業活動の効率化を実現いたします。加えて、外部ツールや業務システムとの連携、受注後の管理や経理処理に対応した拡張機能など、ユースケースに応じた柔軟なカスタマイズにも対応しています。

営業支援 DX on kintone

SFA・CRMをかんたん導入

営業活動に役立つ機能を多く搭載。
データへ素早くアクセスできるポータル画面から、
らくらくデータ作成・更新！

営業支援 DX on kintone 特長

- 使いやすいポータル画面
- シンプルで使いやすいアプリ
- 便利なプラグインを搭載
- ペーパーレス見積書 (オプション)
- 電子契約連携 (オプション)

【営業支援 DX on kintone】詳細はこちら: <https://ss.neoscorp.jp/lp/kintone/dx/>

■ 【Connected Solution for kintone】

フォーム作成・MA ツール・電子決済等の各領域に特化した外部サービスとの連携にてシステムを拡張し、業務の効率化を促進するサービスメニューです。kintone 導入をはじめ、アプリ作成、独自開発のプラグインの活用、ネオスのプロダクトとの組み合わせによるシステム構築等、お客様のニーズにあわせて多岐にわたる業務課題の解決を支援してまいります。

Connected Solution for kintone

外部連携サービスの活用例



【Connected Solution for kintone】詳細はこちら: <https://ss.neoscorp.jp/lp/kintone/>

<テクミラホールディングスについて>

【商 号】テクミラホールディングス株式会社

【本 社】東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

【上場市場】東京証券取引所 スタンダード市場（証券コード:3627）

【代表者】池田 昌史

【U R L】<https://www.tecmira.com>

【グループ事業内容】

◆ライフデザイン事業

エンタメや HealthTech、FinTech、HRTech、EdTech 等のデジタルテクノロジーを活用したサービスとソリューションを提供

◆AI&クラウド事業

AI チャットボットやクラウドアドレス帳サービスなどの SaaS や AWS 等を活用した Tech ソリューションを提供

◆IoT&デバイス事業

通信デバイスの開発・製造や関連プラットフォーム・アプリの開発を通じて、モノとインターネットを融合した価値を提供

<ネオスについて>

【商 号】ネオス株式会社

【本 社】東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

【代表者】池田 昌史

【U R L】<https://www.neoscorp.jp>

【事業内容】情報通信サービスおよびソフトウェア、コンテンツ開発

<オートロについて>

【商 号】オートロ株式会社

【本 社】東京都港区西新橋 3-3-1 KDX 西新橋ビル 3 階

【代表者】福田 志郎

【U R L】<https://autoro.io/>

【事業内容】Web Auto Robot「AUTORO」の開発および販売

<このニュースリリース・素材の提供に関するお問合せ先>**テクミラホールディングス株式会社**

担当： 経営企画部 広報チーム

Email: info@tecmira.com

〒101-0041 東京都千代田区神田須田町 1-23-1 住友不動産神田ビル 2 号館

<https://www.tecmira.com>

※記載されている社名、製品名、ブランド名、サービス名は、すべて各社の商標または登録商標です。